中信银行郑州分行协办河南国际投洽会金融论坛

本报讯 日前，由中信银行郑州分行协办的“助力中原 普惠金融”论坛在郑州金融大酒店盛大开幕，该论坛为第十届中国（河南）国际投资贸易洽谈会专题论坛之一，由河南省人民政府主办，金融时报社和河南省金融学会联合承办，中国人民银行总行领导、国内知名学者、河南省各地各家商业银行及优秀企业家代表近400人出席。

中国（河南）国际投资贸易洽谈会是经国务院批准的，河南省规模最大、规格最高的国家级、国际性经贸盛会。作为其中重要的专题系列活动之一，本次“助力中原 普惠金融”金融论坛一开始就受到各界的高度关注。中信银行郑州分行行长韩光聚在致辞中表示，中信银行郑州分行将运用境内外、本外币、多板块、多条线的业务资源，助力中原经济振兴繁荣。信银国际跨境业务执行总经理简应添就跨境人民币发展及中信银行跨境联动优势做了宣讲，得到了现场嘉宾的一致认可。随后，中信银行郑州分行分别与河南省工业和信息化委员会签订战略合作协议，与中信银行（国际）有限公司、众品集团（鲜易控股）就跨境业务加强三方合作达成意向，进一步提升了中信银行的品牌影响力。

本次活动，中信银行郑州分行通过多产品的展示推介、境内外本外币联动、现场讲解、签约示范等充分展示了中信银行的多方面竞争优势，受到社会各界的好评。 **通讯员** 谢世杰

助力农村脱贫攻坚
中国平安成立农村金融服务发展委员会

为了响应党和国家脱贫攻坚战略的整体部署，积极配合国家解决三农问题的一系列重要举措，中国平安近日成立“农村金融服务发展委员会”（简称“农金会”），全面启动农村金融服务体系工作，将利用现代技术发展农村普惠金融，为广大低收入者、农村消费者，提供全面、便捷、低成本、个性化的综合金融服务。

农村金融的重点是普惠金融

长期以来，农村金融一直是国内金融体系的薄弱环节。2015年11月，中央出台《关于打赢脱贫攻坚战的决定》，2016年3月，人民银行、国家发改委、财政部、银监会、证监会、保监会和扶贫办七部门联合印发《关于金融助推脱贫攻坚的实施意见》，重点是解决农村贫困问题。

据了解，中国平安农金会的成立，将重点针对农村金融的特点和发展趋势，开创区别于城市的差异化模式，利用两大现代科技重点发展农村普惠金融，一是移动互联网技术，降低农村消费者接触门槛，降低服务、交易、运营成本，建立少物理或无物理网点模式，适应新农村经济发展需要；二是大数据征信技术，增强风险管控手段和效果，提升用户体验。农村普惠金融的关键是增强贫困地区农户、微型企业金融服务的可获得性，过去这是农村金融的重大难题，现在移动互联网技术、大数据征信技术的应用，将为解决这一难题创造机会和空间。

四大板块布局农村金融

据悉，平安“农金会”将重点聚焦四大业务板块：保险下乡、医保下乡、银行下乡及互联网金融下乡等。

首先是“保险下乡”业务，平安寿险将持续推进农村保险市场的开拓和建设，针对性地提供小额、简单人身险产品以及移动互联远程服务与管理；产险计划创新开发农村小额财险、责任险、农机具保险及天气指数保险等新险种。第二是“医保下乡”业务，平安养老险可提供农村大病医保服务，附加医疗意外险。同时可开展“新农合”服务，为新农合提供医保服务、管理系统建设。第三是“银行下乡”业务，银行一账通业务将为村镇银行提供移动化前台系统、获客、征信、风控等服务，平安银行可提供面向三农的银行存贷产品及服务，搭建村镇手机银行体系，同时平安融资租赁将可推广农机具等生产材料的融资租赁服务。第四是“互联网金融下乡”业务，平安普惠、陆金所的平台将为农民、农户、小微企业提供小额信贷、P2P、理财、农产品、农场众筹及咨询、支付清算服务，将城镇资金引向广大农村市场。

中国平安表示，《关于金融助推脱贫攻坚的实施意见》的出台对金融行业做好农村金融服务具有重要指导意义，公司会积极响应国家扶贫攻坚战略的号召，持续深耕农村金融市场，使县域、农村居民享受到更好的金融服务体验，让各种政策红利及便捷高效的金融服务惠及更多农民，为国家扶贫攻坚战略目标的实现做出应有的贡献。

通讯员 余朋杰

MMM金融平台再遭冻结 想赎回需再投10倍的钱

今年1月，银监会、工业和信息化部、人民银行和工商总局曾发出提示称，MMM金融互助社区扰乱金融市场秩序，损害社会公众利益，具有极大风险隐患。可近日，有投资者反映，MMM平台在“冻结”一段时期后再度开放运行，且在近期又被“冻结”，投资者需要继续投资10倍的金额，才可以赎回原先的投资。MMM平台到底有着怎样的运作模式？为何可以吸引投资人不断投资？

事件：MMM金融平台再遭冻结

4月8日，MMM金融平台突然被“冻结”。在该平台投资2万元购买“马夫罗”的毛先生得知这一情况后非常惊慌，因为本来只要再过3天，就是自己可以提现的日期。告诉毛先生这一“冻结”信息的，是毛先生的“领导人”丁先生，也就是他的上线。丁先生说，平台在尝试一种收益率100%的新项目，但是失败了，无法兑付，因此不得不在冻结后“重启”。

“冻结”和“重启”都是MMM平台的术语，指的是上一个阶段的所有本金和收益全部清零，这种清零是永久性的。因此，一旦平台冻结，投资人之前的所有本金及奖励（它们被叫作“旧马夫罗”）都无法自由支取。然而冻结并不影响系统运行，在“旧马夫罗”冻结后，所有用户依旧可以购买“新马夫罗”。

值得注意的是，在冻结重启后，唯一可以“解救”旧马的方式就是购买新马，以10%的比例解冻旧马。例如，毛先生投资2万元购买旧马，如果想要全部解冻，就需要再购买20万元的新马。

传销：“领导人”称全家都在做MMM

毛先生进入MMM平台只有两个月。今年2月，毛先生的同事丁先生告诉毛先生，现在有一种投资方式收益很高，日利率1%，月利率30%，而且最快半个月就可以提现。丁先生还表示，自己已经投资了6万元，并且收回部分利息，平台安全可信。

在丁先生的介绍下，毛先生很快注册了MMM金融互助平台的账号。丁先生是毛先生的“领导人”，可以拿到下线投资金额的10%，这被称为“领导奖”。比如毛先生投资2万元，那么丁先生就可以得到2000元的“领导奖”。在毛先生询问丁先生的“领导人”时，丁先生表示是自己的小姨，并称自己全家人都在做MMM平台的投资。

毛先生并非不理解其中的奥秘。他对记者表示，绝大多数投资者都知道这是一个“金字塔骗局”，也就是说先进入者的利润是由后来者的本金垫付的。但是，由于高额回报的诱惑，即使明知是骗局，也抱着侥幸心理，总想着“趁还没出事先捞一笔”。

释疑：MMM在中国为何还未被禁？

事实上，MMM并非“中国创造”，它来源于俄罗斯，并已被定义为“俄罗斯史上最大金融诈骗案”。可为何MMM可以在中国正常运转呢？据分析，这与MMM的暗箱运作模式有关，其在大陆并没有注册实体，也没有固定的办公场所，连服务器都放置在海外，公安机关无法介入调查。

今年1月，银监会、工业和信息化部、人民银行和工商总局发出提示称，“MMM金融互助社区”及类似主体不具备合法资质，且运作模式具有非法集资、传销特征。此类运作模式风险巨大，一旦资金链断裂，投资者将面临严重损失。四部委提示广大公众切实提高风险意识和法律意识，自觉抵制参与，维护自身财产安全。同时表示，按照有关规定，参与非法集资不受法律保护，风险自担，责任自负；参与传销属于违法行为，将依法承担相应责任。

据《北京青年报》

银行保险投诉热线

应广大读者的要求，本版特开设《银行保险投诉热线》栏目，把您在办理银行、保险、证券、担保等业务时遇到的麻烦事、烦心事、服务态度以及整改建议等倾诉出来，也可以诉说令您感动和难忘的事。

我们将及时归纳整理并予以刊登，让金融投诉者一吐为快，让优质服务得到应有的发扬。读者可以通过电话、信件和信箱等方式进行投诉或表扬。

投诉热线：
15690770789
0370-2617730
倾诉信箱：
90330@sina.com

理财型保险受青睐 购买还需因人而异

对于保守的理财人士来说，保险是以保障为主，理财功能并非其主要诉求。然而，不少投保人希望自己缴纳的寿险保单也能产生收益，因而催生了投资理财型保险。单来说，保险公司将一部分保险金拿去做投资，每年分给投保人一定的红利，等保险期限满后再返还保险金。这样一来，投保人就能通过购买相关的保险产品，达到投资目的。

具体来看，眼下市场上的理财险主要有投连险、万能险和分红险这几种。那么，这几种又分别适合哪些人投保呢？

首先，来看看风险相对较大的投连险。业内将其称为“基金的基金”，是一种长期投资的手段，设有不同风险类型的账户，与不同投资品种的收益挂钩。不设保底收益，保险公司只是收取账户管理费，盈亏由客户全部自负。

显然，投连险以投资为主，兼顾保障，由专家理财选择投资品种，不同账户之间可自行灵活转换，行情好的时候，有可能获得很高的收益。而高收益总是伴随着高风险，如果受不了短期波动而盲目调整，损失也许就很大了。因此，保险专家建议，对收益要求比较高，同时对风险承受能力也较高的人，可以选择投连险，但要注意别买太多。

再看万能险，这一类型的产品在扣除部分初始费用和保障成本后，保费进入个人投资账户，有保证最低收益。除了必须满足约定的最低收益外，还有不确定的“额外收益”。说它“万能”，主要表现在交费灵活、保额可调整、保单价值领取方便等方面。由于万能险风险适中，适合坚持长期投资，自制能力强的投资人。

分红险则风险相对较低，通常有保底的预定利率，但这个利率比传统理财险稍低。除固定生存利益之外，每年还有不确定的红利获得。因此，分红险适合比较保守，不想承担风险的投保人。 **据新浪网**