

# “银发族”成淡季出游主力军



你家是不是也有这样的爸妈，退休之后比年轻人还闲不住，一有时间便呼朋唤友地出去旅游，不仅走的地方比年轻人多，还总能玩得很值，性价比超高，让旁人羡慕不已？记者从国内各大旅行社了解到，60岁以上的老年人如今成为淡季出游主力军，也成为了颇受业界欢迎的旅游群体。“银发族”有足够的经济基础，有说走就走的时间，因为出游越来越多，想得开、玩得欢，人也随和，对旅行的细节也不太计较和挑剔，比以往更懂得享受旅程。

## 特色1——集中错峰出游

不管是小长假还是小长假，“银发族”不会选择在这些节假日里去旅游的。退了休，不用上班，自然有大把自由时间可以安排。所以，错峰出游成了“银发族”的共同选择，这也是他们玩得越来越精明的表现。据旅行社介绍，“银发族”错峰出游的热门季节是春秋两季，春季即在春节过后的三四月份，而秋季则会比较多选择在9月份、11月份出游，一来可以避免拥挤产生的危险，二来趁着淡季出游也能节省机票、住宿等开支。

## 特色2——试水自由行

虽然目前大部分“银发族”出外旅行还是以跟团为主，但已有部分拥有一定出游经验的潮叔潮婶开始试水自由行，自己规划行程。刚退休两年的陈叔和老伴王姨刚刚去了一趟新加坡自由行，从前年开始当老师的陈叔退休后，便和王姨一有时间就去旅游。一开始都是跟团游，不到两年他们就去了新疆、四川、东北、厦门、日韩等地，有了一定的出游经验后，他们觉得可以试试自由行。有了这次经验之后，陈叔、王姨打算下次可以多尝试一下这种玩法，不过陈叔笑称因为外语不行，他们还是“没胆”自己跑到欧美国家去的。

## 特色3——游伴很多不寂寞

“银发族”出游最不愁的就是玩伴了，除了自家老伴之外，他们的游伴可能是亲戚、工友，还可能是在上一次参团游时认识的志同道合的团友。9月底刚刚从内蒙古探访秋色回来的唐姐此行就是和3位工友一起去的，这几位年龄相当的工友退休时间都差不多，这几年每年只要大家的时间允许，都会结伴旅行。唐姐觉得退休后去哪儿玩其实无所谓的，反而玩伴最重要，毕竟旅途上很容易大家意见不一，如果不是志趣相投或是互相了解，实在是很难玩到一块去的。

## 特色4——精于货比三家

“银发族”出游都贪便宜？这是事实，不过这几年随着“银发族”出游越来越多，他们在参团旅游时也不仅仅只会选择价格最低的旅行社，而是越来越精于货比三家了。比如先看旅行社正在特惠推广的线路产品有哪些，若是有想去的目的地，还会多走两家去了解情况，比较线路安排、食宿水准之后再决定。另外，亲戚、朋友的推荐也是“银发族”选择旅行社和旅游产品的重要标准，有熟人去过如果评价还不错，也会影响他们的选择。

## 特色5——舒缓行程更受欢迎

对于老年人来说，旅游意味着可能要打破平日里早睡早起甚至午睡的习惯，这本来就是一件比较辛苦的事情，而且如果是旅游行程安排过于紧密、时间太过紧张，其实也不适合老年人参加。这几年，休闲旅游的概念也越来越影响着部分“银发族”。在采访中记者了解到，经常出去旅行的“银发族”都认为老年人出游切不可抱着“多走几个地方才值”的心理，也就是不再那么计较此行可以去多少地方，老年人出游的行程节奏还是要舒缓一些，适可而止，避免过度疲劳。

## 特色6——也会抢“尾单团”了

现在“尾单团”非常火爆。所谓“尾单团”就是一般旅行团的成团人数还缺几个人的时候或是一些说走就走、出发时间紧迫的旅游产品会大幅度降价，而少数“银发族”也开始会在儿女的帮助下通过微信、网站抢购“尾单团”了，毕竟“尾单团”针对的就是时间自由、价格敏感的群体。“银发族”的时间自由，几乎可以说说走就走，何乐而不为？陈阿姨的女儿最近看到有个“尾单团”出售一个澳门直飞清迈的超值自由行套票优惠，折合下来包含3晚住宿和酒店接送，只需要1300多元一人，但只有3天的购买期，出发日期在10天后，得到女儿的线报后，陈阿姨觉得价格很便宜，立刻拉上了几个好友报名，陈阿姨表示听女儿说最近泰国又免签证费，趁机去一趟清迈很值得。（综合）



## 河南中港国际旅行社商丘分公司

1.丹江全景:大观苑、八仙洞、坐禅谷、渠首三日游, 488元/人,每周五发团。  
2.带着爸妈坐飞机游日照、逛威海单飞三日游,原价880元/人,提前6天报名,660元/人,每周五发团。

3.北京火车双卧五日游,天天发团。  
4.西安火车双卧四日游、五日游,天天发团。  
5.杭州普陀山火车双卧四日游、五日游,天天发团。  
6.神奇宁夏全景游:沙坡头、沙湖、西部影视城、水洞沟、

贺兰山岩画双卧六日游,2180元/人,天天发团。  
7.金色胡杨林:胡杨林、黑水城、怪树林、居延海、巴丹沙漠双卧六日游,2380元/人(每周一、周四下午发团)。  
另有更多国内外旅游线路!

电话:3390002 13592396499 地址:“商”字转盘东北角金鼎捞一楼