

财经数字

4700亿元

12月2日，国新办召开全面推开营改增试点运行情况吹风会，财政部副部长史耀斌披露，今年5—10月全国累计减税2870亿元，加上1—4月营改增减税847亿元，今年前10月营改增试点累计减税3717亿元。依此推算，预计此项改革全年减税超过4700亿元。

值得一提的是，史耀斌坦言，当前我国增值税税率共有四档，分别为17%的基准税率、13%的税率、11%的税率和6%的税率，今后还将继续减并。而税收优惠的方式既有减税、免税，又有差额征税等方式，这类优惠政策哪些应该调整，哪些应作为长期制度留存，尚待研究。“这些都是下一步增值税改革需要进一步完善的地方。”他表示。

4.39张

中国人民银行1日发布报告显示，截至三季度末，全国人均持有银行卡4.39张，共发生转账业务134.88亿笔，金额129.92万亿元。新的个人账户管理规定从1日起实施，部分规定或将影响银行卡相关业务。

央行规定，2016年12月1日起，同一个人同一家银行只能开立一个Ⅰ类户。目前同一家银行拥有多个银行卡的客户不在少数，而这些卡绝大多数是Ⅰ类户。随着各银行逐步清理存量个人账户，或将对存量银行卡产生一定影响。

业内人士表示，在配发银行卡后，个人可以持Ⅱ类银行卡办理银行柜面现金存取、ATM转账取现、POS刷卡消费等各类业务，与Ⅰ类户的使用差别就在于Ⅱ类户有限额控制。这对于银行卡的安全、便捷发展将会起到促进作用。

51%

据中物联钢铁物流专业委员会12月1日发布的指数报告，11月份国内钢铁行业PMI指数为51%，较上月回升0.3个百分点，这已是连续两个月回升，并达到今年5月份以来的最高点，行业景气度继续上升。

据分析，在主要分项指数中，生产指数时隔四个月后重回收缩区间，新订单指数两连升近七个月的高点，新出口订单止跌回升至50%的临界点以上，产成品库存指数两连降且跌至近七个月的最低。这些数据表明，当前随着国家去产能和环保治理力度升级，钢厂开工率有所下降，钢铁企业订单组织良好，库存处于低位，成本支撑力度强。

(本栏文章均据新华社)

减轻企业负担，我省出了哪些招——

# 减税费 搞服务 降成本

今年以来的经济下行压力，企业首当其冲。为帮助企业减负解困，我省出台了很多政策和措施，省工信委作为全省企业减负的协调部门，更是急企业之所急，通过建立涉企收费清单查询平台、落实政策进万企、开展政银担企对接、推动电力直接交易等手段，让企业获得感显著增强。

一键查询涉企收费清单，违规的可举报

郑煤机集团今年受严峻的煤炭形势及环保压力影响，经营下行压力较大。地税部门积极为其办理了高新技术企业、研发费用加计扣除等税收优惠政策，前10个月减免税收超过1000万元，有力支持了公司经营。省地税局的统计显示，截至10月份，全省实施减免税194.6亿元，较去年同期增长106.7%，增加了102亿元。

减轻企业税费负担是减负的重头戏。今年以来，省工信委积极协调相关部门，采取多种措施减轻企业负担、降低企业成本。其中，涉企收费清单化管理是企业减负的治本之策，省工信委在全国范围内率先建立了涉企收费清单查询平台，并在平台上公开了五项涉企收费清单：行政事业性收费、政府性基金、政府定价的涉企经营服务性收费、行政审批前置经营服务性收

费和进出口环节收费目录清单，让企业清楚了解收费项目，清单上没有的违规收费可以拒缴，还可以举报。

省工信委相关负责人介绍，下一步将扩大涉企收费清单化管理范围，将涉企税收、涉企保证金和涉企检查事项纳入清单化管理范围，便于企业一站式查询缴费项目和文件依据。

打通政策落实最后一公里，搞好服务也是减负

今年8月以来，省企业服务活动办公室组织开展了“政策落实进万企”活动，省市县共派出一万名企业首席服务员，将《河南省惠企政策汇编》送到企业手中，覆盖了全部规模以上工业企业，大大提高了企业对惠企政策的知晓度和参与度，避免了政策架空。

活动中，省市县企业服务办把解决企业难题作为活动的落脚点，建立了企业问题台账管理和办理机制，明确问题办理责任单位、责任人和办理期限，解决一个销号一个，确保企业反映的问题件件有回音、事事有着落。

截至目前，全省共开展惠企政策宣讲活动541场，宣讲企业42924家(次)，全省185个县市区实现了全覆盖，省市县三级共受理企业问题和建议3189条，已解决2556条。

紧抓融资、用电成本，降低企业经营负担

融资难、用电贵是工业企业生产经营中遇到的两个最为突出的问题，省企业服务办为此出台了针对性的政策措施。针对融资难的问题，出台综合性政策文件优化融资服务，省直12个部门联合制定《优化企业融资服务若干政策措施》，对银行业金融机构提出了支持性和约束性条款，受到企业和金融机构的好评。

以政银担企对接活动为例，今年3月底启动以来，全省共组织各类银企对接洽谈活动220余场，累计有上万家中小微企业参与，实现新增贷款1101.69亿元，有效缓解了全省中小微企业融资难题。针对用电贵，我省今年推动电力体制改革，有效降低企业用电成本。以济源万洋集团为例，该公司是有色金属冶炼企业，电费支出曾占生产成本的1/3左右，在今年开展的电力直接交易中，该集团成交电量1.15亿千瓦时，降低用电成本415万元。

通过首席服务员在基层调研反馈的信息看，不少企业反映电力直接交易规模偏小，为此省企业服务办积极推动电力直接交易规模扩大，计划由原定的180亿千瓦时扩大到270亿千瓦时，完成后将为全省工业企业减少电费支出16.3亿元；截至目前，已完成直接交易255亿千瓦时，惠及了更多企业。

(据《河南日报》)

资讯速览

省民政厅 省福彩中心

寒冬校园行 温暖学子心

本报讯(本报记者 张雅静 实习生 王灿)阳光福彩，河南大爱。近日，省民政厅和省福彩中心在对口帮扶的虞城县杜集镇吴洪口村举办了“结对帮扶 助力脱贫”活动捐赠仪式。

本次捐赠的对象叶店小学基础设施简陋，缺少可以丰富孩子们课余生活的图书室和电子阅览室。针对此情况，省民政厅和省福彩中心给叶店小学捐赠了图书、电脑和体育器械等，共计价值15万元。

省民政厅直属机关委员会相关负责人在捐赠仪式上说，扶贫帮困是中华民族的传统美德，作为对口扶贫单位，有责任帮助孩子们幸福快乐地成长，同时，省民政厅和省福彩中心也将一如既往地虞城县杜集镇吴洪口村对口帮扶工作提供助力与支持。

河南福彩发行29年来，始终高举社会福利旗帜，秉承“扶老、助残、救孤、济困”的发行宗旨，恪守“公开、公平、公正、公信”的诚信原则，保持艰苦创业的精神，在探索中开拓创新，在创新中蓬勃发展，搭建了引领公众奉献爱心、弘扬美德、传播慈善的重要载体，为社会福利事业和公益事业的发展提供了重要资金来源，在改善民生、构建和谐社会中发挥了积极作用。

中信银行商丘分行

开展健步行活动

本报讯(记者 张雅静)12月2日，中信银行商丘分行开展“冬日阳光行，菁英健步走”活动，在倡导健康生活的同时，展示中信银行良好的企业形象。

当天早晨7点半，中信银行商丘分行相关负责人带领分行机关全体员工火热开走，整支队伍着装统一、步伐整齐，从中信银行商丘分行营业部前门出发沿商宇、沿神火大道行进，途经长江路、归德路，最后沿南京路返回商宇，吸引了众多行人的目光。

据了解，此次健步走是由省分行统一部署，各地市级分行于同一天同时开展的活动。该行负责人表示，商丘分行将以健步走、集中做广播体操等活动为载体，加强锻炼，增强员工体魄，促进团队凝聚力，促进分行企业文化的形成，树立良好的中信形象。

70岁的蒋彩莲就住在离厂不远的村庄，她组装玩具已经4年了，每天组装十几个，就有几十块钱的收入。同样，60岁的谢秀玲儿子残疾，老两口年纪又大，就是靠组装玩具挣钱养家。

如今，侯家富的玩具厂影响着十里八村的乡亲，闲暇在家的人们都有了事做，既有收入，也不影响务农。

“我现在觉得不能就一直做这几种玩具，一成不变终将会被市场淘汰，所以我一直在研发新产品，可是研发新产品的代价很大，前期投入30万元—40万元，而且现在规模大了，生产线已经不够了，场地受限制，我想再增加生产线都增加不进去了。”侯家富有些发愁地说，目前他正在和当地政府对接，争取得到政府相关部门的支持，扩大生产规模，带动更多村民增收致富。

侯家富，这个魁梧的汉子，凭借一股拼劲干出了一番事业，不仅仅自己富了起来，还带动周边的村民过上了好日子，而他不满于现状，勇于钻研的精神，注定了他的路能长久地走下去。可是创业并不容易，只有吃得苦，才能坚持下去，而守业更难，只有不断创新和改进才能走在前头，才能不被行业淘汰。

侯家富正是在“攻守兼备”中磨砺，才有了今天的事业与成就。



侯家富通过生产小玩具实现了创业大梦想。  
本报记者 邢栋 摄



12月6日，工人在饮品加工生产线作业。睢阳区饮之健生物科技有限公司总投资3亿元，是一家专业化农副产品精深加工企业，专业生产加工酵素等产品。项目已于今年10月全部建成投产，预计年销售收入可达1200万元。  
本报记者 崔坤 摄



12月6日，夏邑县王集乡鹿岗村村民在装运白菜。近年来，该县李集、王集、车站、杨集、刘店、太平等乡镇流转土地3万余亩，引导农民种植大白菜，千方百计增加农民收入，深受群众欢迎。  
本报记者 韩丰 通讯员 张瑞波 摄

创业故事

## 侯家富的“富家”路

本报记者 高会鹏 实习生 崔政

“好的好的，我这下就下高速，一会儿就到了。”记者来到宁陵县刘楼乡陈庄村侯家富的华东玩具有限公司的时候，侯家富还在往家赶的路上，其妻子吕红霞介绍，他不是去给机器买零件，就是去跟人家谈业务，基本没有闲空。

在侯家富的带领下，我们参观了玩具公司。厂房里是一片火热的生产景象，4条生产线同时开工，20多个工人干得热火朝天，就连侯家富的妻子也亲自上阵。

侯家富的得意之作——闪光跳，在生产线的一边已经进入了组装的尾声。“这个可是有国家专利的。”侯家富骄傲地说。另一边，彩色伸缩魔术球的成品堆满了大半个仓库，现在其公司有2幢独立生产车间，1幢仓库，拥有4条生产线，专业的生产技术人员和熟练的操作工人，拥有完整、科学的质量管理体系。

可就是这样一年营业额达500多万元的公司总经理，几年前还是一个出外务工的打工仔。

艰难起步逐步摸索

因为从小就喜欢车，侯家富在温州打工的时候就是一名旅游车司机。那几年也只能说是维持生计，后来赚了点小钱，就回老家买了辆货车，在家里拉粮食、跑运输。可是侯家富觉得生活不应该这样没有激情，他就想起了自己在温州打工的时候，南方人的小商品很有市场前景。有了目标的侯家富，很快就南下义乌考察市场去了。

侯家富发现，玩具是一个很有前途的产业，他下定决心，就走这条路了。回家后，他把刚买了一年的车卖了，拿着卖车的钱购置了一台注塑机，踏上了漫漫摸索路，这次他赌上了全部家业。

刚开始，侯家富跟别人一样，都是做已经成型的玩具，可

是市场打不开，来进货的人不多，这是为什么？他慢慢发现，自己做的产品有很多弊端，导致市场“不买账”，爱钻研的侯家富就自己开始研究起玩具来了。

原来的闪光跳，年龄小一点的孩子不会玩，而且电池容易氧化，玩很短的时间就没电了。发现了问题的侯家富，就日夜没夜地在办公室里解决这些问题。两个月时间，他飞了广州8趟。

功夫不负有心人，他刻苦的钻研，最终解决了这个问题。而且，新型闪光跳还获得了国家实用新型专利。

稳步攀升越走越顺

第二年，凭借着一股敢闯敢拼肯钻研的劲，在亲朋的支持下，侯家富又注入资金70余万元，新增加了3条生产线。虽然扩大了生产规模，但是侯家富还是严把产品质量关。他发明的彩色伸缩魔术球，通过了EN71国际环保认证，产品质量过硬，为他的产品冲出国门打下了坚实的基础。

现在，侯家富的玩具产品越做越多，产业越做越大，正常一天可以做6000多个，一周都要发出一车，大约4万多个。“原来都是我拉上几十件的货到物流点发货，现在物流车直接开到家门口，一车就能装走200件。”侯家富开心地说。

侯家富的玩具出口韩国、日本等16个国家和地区，侯家富的姐姐和父亲现在常年驻扎义乌，专门从事产品的出口贸易。

带动村民共同致富

在自己富起来的同时，侯家富也不忘带动村里的人一起富。他的玩具厂带动了周边几百户村民从事生产，解决了大量的劳动力，而且有些活很简单，年龄大的老人也可以做。