

# 大河金服入驻商丘报业华商理财俱乐部

本报讯(记者 任威 实习生 张涛)近日,大河金服商丘地区线下咨询服务中心布置基本完毕,此举标志着定位为“市民身边的财富管理专家,企业高效的融资服务专家”的大河金服正式入驻商丘。

大河金服是由大河传媒有限公司和河南郑投网络信息技术有限责任公司(简称“河南郑投”)两大股东组成,大河传媒有限公司是河南日报报业集团全资子公司,旗下拥有国内主流都市报之一的《大河报》,也是最早涉足金融理财业务的媒体公司之一,先后与浙江金融资产交易中心、南京金融资产交易中心等机构合作,推出了一大批稳健优质的理财产品,受到市场热烈欢迎。

通过近两年的运作,《大河报》积累了丰富的理财客户资源,依靠专业化的

会员理财信息咨询服务、金融知识讲座、金融风险教育等项目,赢得了广大投资者的信任和良好的社会信誉。河南郑投是由郑州三大政府性投融资平台之一的郑州投资控股发起,并作为主要投资方,于2015年6月成立的河南首家国有控股互联网金融公司。正式开展业务以来,河南郑投成功运作理财产品800余个,已顺利完成400余个,无一例发生逾期,累积交易额达5亿元,用户超过1万人,已经是中原地区信誉好、具有代表性的互联网金融企业。

大河金服于2017年3月7日正式上线,依托《大河报》强大的社会公信力以及河南郑投专业规范的产品开发、风控能力,迅速积累了大量用户。3月27日,大河金服又迎来新的里程碑,大河金服冲亿成功,正式跻身“亿元俱乐部”行列。

目前大河金服理财产品仅针对会员开放,读者如需加入会员,可扫描“商丘报业财友汇”或“报业财友汇”二维码加关注,点击“大河金服”进入页面申请会员账户。

温馨提示:理财非存款 投资需谨慎

扫描二维码,关注公众号,知道更多!



## 延伸阅读

### 新手标全新上线

4月6日,大河金服全新上线新手标,该项目仅限平台上未注册或已注册但未投资的新用户。新手标属于大河金服“尊享”系列产品,门槛较低、期限灵活、安全性高,适合新用户进行投资理财。产品期限为两个月,起投资额2000元,预期年化收益率6%,按月付息。产品额度有限,有短期理财需求的朋友千万不要错过。

此外,平台还有大河金服“畅享”系列项目信息,产品期限6个月,预计年化收益率6.72%。

咨询电话:0370-8127779

0370-2617730

地址:商丘日报社金融新闻部110室

农行商丘分行召开2017年工作会议

## 改革创新强基础 开创发展新局面

本报讯(记者 张雅静) 总结过去,展望未来。近日,农业银行商丘分行召开2017年工作会议,会议认真总结了2016年主要工作及经营发展业绩,深入分析了内外部形势,并重点安排了2017年各项工作举措。商丘分行班子成员以及各支行、部室负责人等300余人参加会议。

2016年,农业银行商丘分行坚持以党建为引领,以全面从严治党推动全面从严治行,以全面从严治行推动经营管理,各项工作实现了持续稳健快速有效发展。在全省农行2016年度二级分行领导班子党建工作专项考评中,商丘分行排名居全省第二位;在2016年度综合绩效考核中,商丘分行居全省第二位。2016年,全市农行继续以服务“三农”为己任,大力推进惠农通工程,认真开展精准扶贫,服务“三农”的深度和广度持续提升。

2017年是党的十九大召开之年,是国家实施“十三五”规划的重要一年,对农行商丘分行而言则是机遇与挑战并存、动力与压力同在的一年。农业银行商丘分行负责人指出,该行将坚持稳中求进工作总基调,坚持以党建统领工作全局,坚持风险管控与业务发展并重,以总分行党委治行兴行方略为指引,以服务供给侧结构性改革为主线,以增强案防风控能力为重点,以提升市场竞争力和价值创造力为核心,夯实管理基础,深化经营转型,强化队伍建设,提升党建水平,加快推进商丘分行持续稳健快速有效发展。

会上隆重表彰了在2016年工作中作出突出贡献的单位和个人,部分先进单位和先进个人代表了典型发言。

## 商丘中福在线第五次 中出25万元累积奖

本报讯(记者 张雅静) 4月10日下午,商丘市中福在线销售大厅再次中出“连环夺宝”25万元。这是继1月22日、2月20日、3月16日和4月2日中奖后,彩民中得的第五注“连环夺宝”25万元大奖。

此次的中奖彩民是中福在线的一位新彩民,40岁左右,他以每注190分,一次押5注的方式进行,在游戏第二天幸运地抽出20个绿宝石,将25万元大奖收入囊中。该彩民表示,亲眼看到自己抽出大奖非常激动,他当天闲来无事就玩中福在线消遣一下,没想到居然这么好运气撞到了大奖,心情久久不能平静,今后一定继续关注和支持福彩。

金拿进柜台,不厌其烦地清点残损币,边整理边对我说:“如果以后您有残损币,随时拿过来兑换,放在家里也不好管理,看着还闹心,我们会为您提供最好的服务……”温馨的话语如一股暖流沁入心脾,刹那间拉近了我与农行之间的距离。从此,我成了这里最忠实的客户,不仅办理了金穗借记卡、准贷记卡等消费卡,还开办了网上银行,彻底尝到了农行产品为生活带来的方便,同时我把自己的体验和感受毫无保留地传达给朋友好友。渐渐地,我的一些朋友都在农行开了账户,我们共同感受是农行的服务亲切、热情、周到。

这十几年来,我从农行那里体验到了“客户就是上帝”的真谛,也从农行员工那里感悟了农行发展壮大的动力和源泉。在工作中,我时刻以农行员工为榜样,尽心竭力干好自己的本职工作,在此我祝愿农行继续发扬成绩、开拓创新,努力把商丘农行打造成区域内的主流银行、精品银行。



## 我与农行的情结

□靳新辉

不久前,我在《商丘日报》上看到“我与农行相处的日子”征文启事时,刹那间,十几年来积聚在心头的点点滴滴,促使我拿起笔,抒发对农行的情结。

说到我与农行的情结,还真有点戏剧性。2004年年底的一天下午(已接近下班时间),我拿着刚从部队结算的转业费(约6万元),匆忙去存款,到达开户的那家银行却发现已经关门了,我当时就急了,这些钱放在家里哪能放心!

正焦虑的时候,猛然抬头看见不远处的农行还开着门,当时感觉农行的牌匾是那样醒目,敞开的那扇门是那样亲切!我急忙走进农行大厅,营业厅宽敞明亮,客户休息区舒适整洁,眼前的情景把我心头的急躁驱散得无影无踪。想试一下农行的服务,我便故意在一整把钱里多加了一张,迎接我的是一位漂亮的女员工,她大方得体、笑容可掬,看到我马上

站起来,微笑着说:“您好,请问您办理什么业务?”“能给我开个活期账户吗?”我试探地问。“可以。”一句悦耳动听的话,让我对自己的“小动作”感到很羞愧。只见她双手把现金接过后,非常麻利地用点钞机清点现金,一把、两把……突然她停了下来,把那把刚用点钞机点过的钱用手工又点了一遍,从中拿出一张百元现钞说:“先生,您好,这沓钱里多了一张。”我故作镇静地说:“不会的,我都点过了,要不你再点一遍!”只见她又用机器过了一遍,并把多出的那张递给了我,然后快速地办理了开户手续。当地她用双手将存折递给我后,我满怀歉意地说:“不好意思,耽误你们下班了,谢谢啊!”她笑着说:“没关系,这是我应该做的,欢迎您下次再来。”

记得还有一次,我把多年积攒下来的2000多元残损币带来,在一个年轻柜员的窗口前,他微笑着将现

中信银行:

## 集团军作战打造综合融资服务银行

本报讯(谢世杰)站在新一轮转型升级风口,为客户提供跨市场的综合融资服务被认为是商业银行发展的趋势。根据中信银行最新发布的2016年年报业绩显示,该行表内外综合融资规模达81.091亿元,较上年增长21.18%;其中表内综合融资50.328亿元,较上年增长16.15%;表外综合融资30.763亿元,较上年增长30.43%。这意味着中信银行正在向建设“最佳综合融资服务银行”战略愿景迈进。

在践行“最佳综合融资服务银行”战略过程中,中信银行始终发挥集团金融与实业并举的独特竞争优势,以解决客户融资需求为出发点,深入挖掘客户产业链、资金链、产品链上的金融服务需求,采取“银行+中信集团子公

司+本行子公司”的集团军作战模式,为客户提供包括信贷、交易结算、财富管理、财务咨询等银行传统和延伸性服务,以及证券、信托、基金、租赁等泛金融产品,从单一融资向综合化、一站式、一揽子金融服务模式转变,逐步探索出一条与中国经济社会新常态和金融市场化改革相适应的新兴股份制银行发展之路。

年报期内,中信银行联合集团金融子公司共同为456家企业提供涵盖债券承销、并购贷款、股权投资、融资租赁、基金等不同金融产品服务,融资规模5.863.09亿元,比上年增长57.95%。此外,中信银行还联合中国国际经济咨询公司、中信证券、中信环境、中信建设等组成“中信PPP联合

体”,对接各省市重点PPP项目100余个。目前,由中信银行主导的中信联合舰队与多个地方政府签署战略合作协议,计划为20余家地方政府提供意向性融资规模超过3,000亿元。

中信银行还联合集团金融子公司为客户提供全方位零售金融服务。2016年,该行会同中信证券、中信信托等集团8家金融子公司,共同打造“中信财富管理”品牌,通过举办“中信财富论坛”,持续发布“中信财富指数”和“中信产品精选”,为高端个人客户提供有效资产配置提供支持,取得了市场的高度关注和良好反响。中信银行联合中信出版打造的免费图书借阅服务“云舒馆”机场门店、分行网点分别拓展至83家和224家。截至报告期末,中信银行与信诚基金、华夏基金共同发起的创新金融产品“薪金煲”签约客户数167.40万人,持有规模224.45亿元。

2017年是中信银行成立30周年暨上市10周年,亦是中信银行三年战略规划的“收官之年”。中信银行表示,将继续坚持以客户为中心,以价值创造和“轻资本、轻资产、低成本”的轻型发展为导向,全面建设成为业务特色鲜明、盈利能力突出、资产质量较好、重点区域领跑的最佳综合融资服务银行。

## 金融市场

### 存量保本基金加速消亡

2016年基金年报收官,保本基金成绩单随之揭晓。记者注意到,去年近七成保本基金基金份额出现净赎回,这也意味着,昔日发行走俏的保本基金已然成为明日黄花。

同花顺iFinD数据显示,去年基金份额出现净赎回的保本基金共有53只,(A、C份额合并计算)在全部可统计去年基金份额的77只保本基金中占比68.83%。同时,北京商报记者注意到,2015年牛市中,也有大批保本基金基金份额净赎回,年内24只保本基金出现净赎回,在可比的44只保本基金中占比54.55%。牛市中,股市交易活跃,以稳健著称的保本基金遭遇赎回并不奇怪,然而在去年股市持续震荡的情况下,保本基金仍然没有走出基金份额被赎回的“噩梦”,赎回比例超2015年牛市,不难看出,保本基金正在加速消亡。

事实上,在震荡市场下,投资者避险情绪浓厚,保本基金因其保本属性备受投资者青睐,保本基金数量规模得到大幅上涨。在规模疯狂扩张的过程中,为了更好地抢占市场,基金公司私下与担保机构签订反担保机制,这也为基金公司埋下风险隐患。

保本基金规模的疯狂扩张引起监管高度重视,2016年上半年,监管层开始暂缓审批保本基金,去年8月,证监会发布《关于保本基金的指导意见》征求意见稿,明确要求基金管理人管理的保本基金,合同约定的保本金额乘以相应风险系数后的总金额,不得超过基金管理人最近一年经审计净资产的5倍。自此,保本基金发行热情出现降温,去年下半年共成立8只保本基金,而上半年成立的保本基金数量达到64只。

除了发行数量出现大幅减少外,保本基金净值表现也不尽如人意,同花顺iFinD数据显示,截至4月5日,19只保本基金跌破发行价,如东方安心收益保本基金、交银荣和保本基金、汇添富保鑫保本基金单位净值分别为0.978元、0.979元、0.986元。

监管收紧后,保本基金“难续命”,很多到期的保本基金纷纷选择转型或干脆清盘。

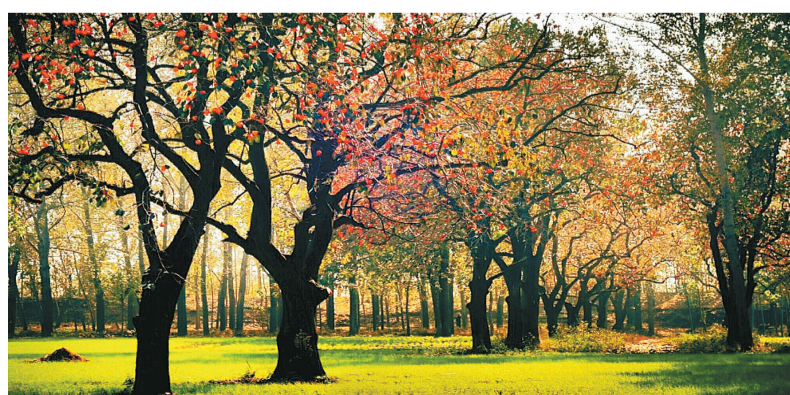
(据《北京商报》)



一等奖:穆氏四合院,腊月蜡梅满枝头。王强 摄

## @微博商丘“随手拍·美丽商丘”微征集阅读量超千万

进入全国政务话题排行榜第一名



三等奖:故道秋色。艾尔肯江 摄

三等奖:点亮城市容颜的环卫工人。李恒 摄

本报讯(胡倩)每个人的心中都有一份对家乡的深情和眷恋,你心中的家乡——商丘有哪些美景呢?

为全面展示商丘生态之美、人文之美、发展之美,春节期间,商丘市委宣传部官方微博@微博商丘在网上发起征集“随手拍·美丽商丘”活动,呼吁更多网友发现各种“商丘美”,用一张照片晒出家乡的山水、家乡的骄傲、家乡的情愫。

据了解,本次活动以讲述商丘好故事、描绘商丘好风光、传播商丘好声音、展示商丘好风尚、提升商丘美誉度为总要求,得到了几千名网友的投稿,微博话题阅读量1000万次,进入全国政务话题排行榜第一名。通过这些精美的作品,让更多人了解商丘、关注商丘,极大地提升了商丘的知名度和美誉度。



二等奖:越夜越美丽。魏文慧 摄



二等奖:商丘运河夜景。豫东行 摄