

# 感谢赤诚相伴 共创美好未来

## 张弓酒业举行2018(商丘)客户答谢会



张弓酒业商丘办事处的优秀团队



张弓酒业总经理马亚杰为功勋客户颁奖

10月19日，河南省张弓酒业有限公司在一家人喜事汇举行(商丘)客户答谢会，感谢客户的赤诚相伴，商丘市区的600多名合作伙伴参加把酒言欢，共话美好未来。

秋天，是个收获的季节。但2018年的秋天，对张弓酒业的每个人来说，注定是个难忘的、一个不平凡的秋天。

张弓酒业销售公司副总经理、商丘办事处经理孙新义致答谢辞，他首先感谢商丘办事处的各位同仁：是他们在8月18日那场百年不遇的特大暴雨面前，冒着磅礴大雨自发的来到公司，齐心协力筑起防风坝，转移公司财物，用最短的时间把水排出，将公司损失降到最低，在自然灾害面前，大家所表现出的集体协作精神让人动容。

8月20日，商丘办事处低洼处的积水还没“擦干抹净”，一场更大的“风暴”随之而来。原定在8月23日的张弓酒业第一场订货会在商丘召开，这会开不开，怎么开？一时间成了一个大家关注的焦点。还是办事处的各位同仁坚定信念，咬定青山不放松，用真诚打动客户，使8月23日的中秋订货会取得圆满成功。

在逆境面前，商丘办事处的各位同仁展现出“虎狼之师”的凝聚力、向心力、战斗力，大家各司其职，各负其责，坚守岗位，用自己的实际行动践行董事长孟艳提出的“我们一定要做好广大客户利益的保护者，张弓品牌的守望者”。事实上，张弓酒业无论是制曲、酿酒、储调、生产、销售、后勤均正常运行，这个团队始终没有乱了阵脚，正在以“更优质、更细致”的服务来回馈客户、回报消费者。

同时，孙新义更感谢与张弓风雨同舟、休戚与共的合作伙伴



张弓迎嘉宾

伴，“不经历风雨、怎么见彩虹”。在8月20日的“风暴”发生后，张弓酒业的各位合作伙伴坚持相信这支团队，没有一个客户提出退款退货，也没有一个客户低价倾销，而是坚定合作信念，今年参与中秋活动回款的客户数量也是历年最高的。

来自睢阳区勒马镇传义超市的史立涛代表乡镇经销商发言，他从2002年经销张弓酒，见证了张弓酒业16年来的发展历程。今年他签了50万元的销售协议，目前已完成全年的80%，今年超额完成任务应该没问题。

史立涛说，一个长久生命力的品牌，要靠厂家、经销商、消费者支持的，“瓶瓶是好酒”就是张弓人的信念，“瓶瓶都赚钱”是经销商的经营信条，高品质的张弓酒，让自己卖起酒来底气更足。

在答谢会上，张弓酒业商丘办事处对区域内的“功勋客户”“风云客户”和优秀业务员进行了奖励。（文/图张弓 宣）



张弓酒业销售副总经理、商丘办事处经理孙新义致辞



合作伙伴代表讲话



功勋客户合影



优秀业务员受到表彰



合作伙伴代表讲话

